

Build-up | SVP prend de l'ampleur avec e-Paye

SVP a mené son premier build-up depuis sa reprise en LBO par SG Capital Europe, en 2007 (cf n° 826). Le téléconseil aux entreprises et aux collectivités territoriales a mis la main sur e-Paye, un expert du traitement externalisé de la paye et de la gestion des RH. Fondé en 1985, ce pionnier dans son secteur est racheté à Bertrand Weisgerber, un propriétaire non gérant. Sur l'exercice clos fin juillet 2008, son

chiffre d'affaires a atteint 3,8 M€, pour 12 % de marge nette. Ses quelque 50 salariés, qui se répartissent sur quatre sites en France – dont le principal à Bordeaux –, rejoignent un groupe fort de 400 collaborateurs. Spécialiste du conseil opérationnel aux directions, SVP concrétise ici sa volonté d'élargir son domaine de compétences par croissance externe. « Nous visons d'autres rachats ciblés. Pour cela, nous disposons

d'une nouvelle ligne de capex arrangée par BNP Paribas, que nous avons en partie utilisée pour financer intégralement le rachat d'e-Paye », précise Olivier Lenormand, P-dg de SVP. Les bons résultats du téléconseil encourageant, en outre, son appétit. En dépit de la crise, ses revenus ont progressé de 2 M€, lors de l'exercice clos à fin février, pour atteindre 44,2 M€. Son Ebit est, quant à lui, passé de 5,4 M€ à 6,1 M€. ■ L B

Conseils acquéreur : due diligence financière : Deloitte, **juridique :** Redlink (Thomas Rabant) • **Conseil financier cédant :** Financière de l'Épervier (Martine Depas)